

Vous souhaitez

BOOSTER

votre force de vente ?



Institut de Formation & Entraînement à la vente

 **Selling**
Partners

Vous voulez

Développer votre chiffre d'affaires ?

Accroître votre productivité ?

Optimiser les performances de vos commerciaux ?

Chez Selling Partners, institut de formation & entraînement à la vente, nous avons développé des **méthodes de formation innovantes** pour répondre à vos besoins. Convaincus que le développement de compétences passe par la pratique, nos interventions s'accompagnent d'**entraînement**, et ce pour vous **garantir des résultats immédiats** !

En nous confiant vos commerciaux, vous donnez un nouveau souffle à votre business !

Ensemble **BOOSTONS** la motivation de vos équipes, leurs capacités à vendre, à cerner les besoins des clients et clôturer un entretien !

Nous vous proposons plusieurs formules pour répondre au plus près à vos attentes :

- ✓ Des formations inter-entreprises
- ✓ Des entraînements individuels
- ✓ Des sessions de groupe organisées spécialement pour votre entreprise
- ✓ Des interventions sur-mesure construites d'après votre brief



Ensemble choisissons la formule qui boostera vos équipes !

Formation de groupe inter-entreprise			Formation Individuelle	Formation de groupe dédiée à votre entreprise		
<p>Stage Selling insights</p> <p>Vendre mieux pour vendre plus</p> <p>Les outils pour améliorer ses résultats terrain en s'appropriant les techniques de « bon sens » qu'utilisent les meilleurs vendeurs.</p>	<p>Séminaire de Management</p> <p>Le manager commercial efficace</p> <p>Un 360° critique et objectif pour mettre à l'épreuve ses pratiques managériales. Un séminaire centré sur l'échange et l'expérimentation.</p>	<p>Parcours pro Vente & Négociation</p> <p>Le commercial efficace</p> <p>Un cycle complet et adapté au profil du stagiaire pour une croissance significative de vos résultats.</p>	<p>Entraînement Opérationnel intensif</p> <p>Programme AMPLITUDE</p> <p>2 formules au choix : accompagnement terrain ou entraînement individuel en salle pour un accompagnement adapté.</p>	<p>Stages Boost'up</p> <p>Un concentré d'efficacité</p> <p>6 stages au choix, modulables pour booster les résultats de vos commerciaux.</p>	<p>Stage Training days</p> <p>Un concentré d'entraînement</p> <p>100% de pratique intensive pour transformer les acquis théoriques en de véritables réflexes naturels.</p>	<p>Le combiné Boost'up + Training days</p> <p>Un cocktail gagnant</p> <p>Formation + entraînement à tarif préférentiel.</p>
<p>Inclus Pack Complétude : Un dispositif d'accompagnement personnalisé avant et après formation</p>						



Pour plus d'informations sur nos offres : www.sellingpartners.fr ou **02.35.52.82.83**